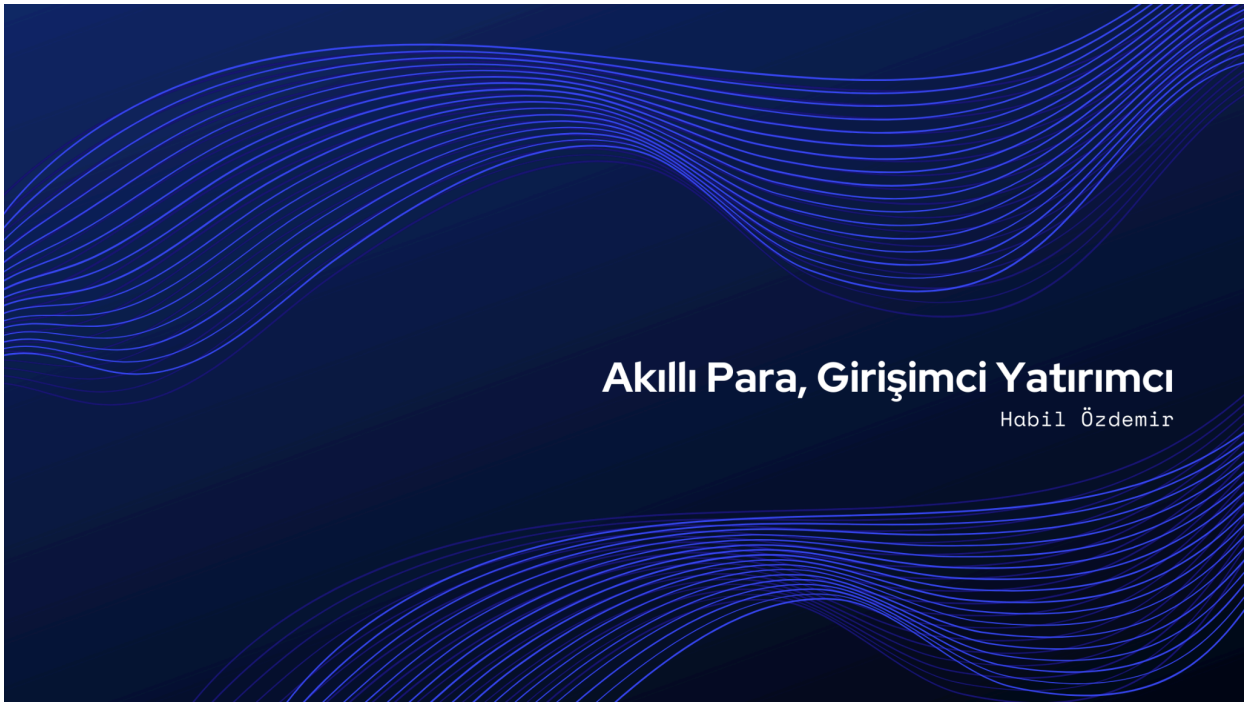


Daha önce kendi girişimini kurmuş, büyütmüş ve başarılı bir şekilde exit etmiş yatırımcılara "girişimci yatırımcı" diyoruz. Masaya sadece sermaye değil, derin bilgi birikimi ve network koyarlar.

Girişimci yatırımcıları farklı kılan şeyler şunlardır:

## Empati

1. Kendi girişimlerini kurarken yaşadıkları zorluklar, başarısızlıklar ve deneyimler vardır.
2. Yatırım yaptıkları girişimcilerin karşılaştığı sorunları anlarlar.
3. Sağlıklı ve yapıcı bir girişimci-yatırımcı ilişkisi kurabilirler.

## Mentorluk

- Ürün geliştirme, pazarlama, satış ve ekip kurma gibi alanlarda, değerli tavsiyelerde bulunabilirler.
- Kritik hatalar yapmanızı önleyebilirler.
- Teorik bilgiden ziyade, yaşanmışlıklara dayanan tecrübelere sahiptirler.

## Network

1. Geniş ilişki ağı büyük bir avantajdır, kilit rol oynayabilirler.

2. Yetenekli çalışanlara daha hızlı ulaşırlar.
3. "Bir sonraki tur" yatırımcılara daha hızlı ulaşabilirler.

### Risk Toleransı ve Vizyon

- Belirsizliği ve yüksek riski anlarlar.
- İsabetli öngörülerde bulunabilirler.
- Girişimciliğin doğasını bilirler.